

Angelo Busani

Il contratto di
compravendita internazionale



G. Giappichelli Editore - Torino

© Copyright 2015 - LINEA PROFESSIONALE - TORINO

G. GIAPPICHELLI EDITORE - TORINO

VIA PO 21 - TEL. 011-81.53.111 - FAX: 011-81.25.100

<http://www.giappichelli.it>

ISBN/EAN 978-88-7524-335-7

Composizione: Voxel Informatica s.a.s. - Chieri (TO)

Stampa: Stamperia Artistica Nazionale S.p.A. - Torino

Le fotocopie per uso personale del lettore possono essere effettuate nei limiti del 15% di ciascun volume/fascicolo di periodico dietro pagamento alla SIAE del compenso previsto dall'art. 68, commi 4 e 5, della legge 22 aprile 1941, n. 633.

Le fotocopie effettuate per finalità di carattere professionale, economico o commerciale o comunque per uso diverso da quello personale possono essere effettuate a seguito di specifica autorizzazione rilasciata da CLEARedi, Centro Licenze e Autorizzazioni per le Riproduzioni Editoriali, Corso di Porta Romana 108, 20122 Milano, e-mail autorizzazioni@clearedi.org e sito web www.clearedi.org.

Indice

pag.

Capitolo 1

La disciplina del contratto di compravendita internazionale e l'applicabilità della CISG

1.1.	La legge applicabile alla compravendita “interna” e alla compravendita “internazionale”	1
1.2.	La Convenzione di Vienna sulla compravendita internazionale di merci (CISG)	5
1.3.	I presupposti applicativi della CISG	16
1.4.	Il concetto di “compravendita di merci” contemplato nella CISG	36
1.4.1.	Le compravendite non disciplinate dalla CISG	55
	<i>a) Vendite escluse in base allo scopo dell'acquisto</i>	56
	<i>b) Vendite escluse in base alla modalità della cessione</i>	58
	<i>c) Vendite escluse in base all'oggetto del contratto</i>	59
1.4.2.	Le materie disciplinate e le materie escluse dalla CISG	59
	Indice delle opere citate nel Capitolo 1	68

Capitolo 2

L'interpretazione della CISG e dei contratti disciplinati dalla CISG

2.1.	L'interpretazione della CISG	77
		v

	<i>pag.</i>
2.2. L'interpretazione del contratto stipulato ai sensi della CISG	90
2.3. La rilevanza di <i>usages e practices</i>	97
Indice delle opere citate nel Capitolo 2	104

Capitolo 3

La formazione del contratto di compravendita internazionale

3.1. La forma del contratto	109
3.2. La proposta contrattuale, il suo ritiro e la sua revoca	118
3.3. L'accettazione della proposta	137
3.3.1. La contro-offerta (<i>counter-offer</i>) e la <i>battle of forms</i>	144
3.3.2. L'accettazione non tempestiva	157
3.4. La determinazione del prezzo	158
3.4.1. Prezzo dipendente dal peso della merce	164
3.5. La modifica e la risoluzione consensuale del contratto	165
Indice delle opere citate nel Capitolo 3	168

Capitolo 4

La posizione del *seller*

4.1. Gli obblighi "generali" del <i>seller</i>	175
4.2. Il luogo di consegna delle merci	177
4.3. Il trasporto e l'assicurazione delle merci	181
4.4. Il tempo di consegna delle merci	181
4.5. Il trasferimento della proprietà dei beni compravenduti	183
4.6. La consegna dei documenti	185
4.7. La libertà della merce da diritti e pretese di terzi	186
4.8. <i>Conformity</i> (e vizi) delle merci	191
a) <i>Il concetto di lack of conformity</i>	194
b) <i>La responsabilità del seller per il caso di lack of conformity</i>	207
4.8.1. L'onere del <i>purchaser</i> di esaminare la merce e di denunciarne i vizi	210
a) <i>L'ispezione della merce</i>	212
b) <i>La notice del difetto di conformità</i>	218

	<i>pag.</i>
c) <i>La tempestività della notice</i>	225
d) <i>L'untimely claim</i>	228
e) <i>Il termine biennale per la notice del claim</i>	233
Indice delle opere citate nel Capitolo 4	240
Capitolo 5	
La posizione del <i>purchaser</i>	
5.1. Gli obblighi “generali” del <i>purchaser</i>	245
5.2. Il luogo di pagamento del prezzo	249
5.3. Il tempo di pagamento del prezzo	252
Indice delle opere citate nel Capitolo 5	254
Capitolo 6	
L'inadempimento	
6.1. I rimedi per il <i>purchaser</i> in caso di inadempimento del <i>seller</i>	257
a) <i>Diritto di richiedere l'adempimento del contratto</i>	265
b) <i>Diritto alla fissazione di un termine per l'adempimento del contratto in caso di mancata consegna della merce</i>	269
c) <i>Diritto alla sostituzione della merce</i>	272
d) <i>Diritto alla riparazione della merce</i>	275
e) <i>Diritto alla risoluzione del contratto</i>	277
f) <i>Diritto alla riduzione del prezzo</i>	287
g) <i>Diritti (e doveri) inerenti la merce oggetto di restituzione</i>	290
6.2. Il <i>right to cure</i> del <i>seller</i>	292
6.3. Fornitura anticipata o di quantità superiore	294
6.4. I rimedi per il <i>seller</i> in caso di inadempimento del <i>purchaser</i>	297
a) <i>Diritto di richiedere l'adempimento del contratto</i>	299
b) <i>Diritto alla fissazione di un termine per l'adempimento del purchaser</i>	300
c) <i>Diritto alla risoluzione del contratto</i>	302
d) <i>Diritto alla vendita della merce che il purchaser non ritira</i>	305

	<i>pag.</i>
6.5. L'esecuzione in forma specifica	306
6.6. L'inadempimento e la risoluzione del contratto: la <i>fundamental breach</i>	307
6.6.1. La dichiarazione di risoluzione del contratto	312
6.6.2. Conseguenze della risoluzione del contratto	315
6.7. Il diritto di sospensione dell'adempimento	320
6.8. L'inadempimento nel caso di contratto "a consegne ripartite" (<i>instalment contract</i>)	322
6.9. Il risarcimento del danno	324
6.10. Gli interessi sulle somme dovute	338
Indice delle opere citate nel Capitolo 6	344

Capitolo 7

Il trasferimento del rischio dal *seller* al *purchaser*

7.1. Il rischio del perimento e del deterioramento della merce compravenduta	355
7.2. L'incidenza dell'inadempimento del <i>seller</i> sul trasferimento del rischio	364
7.3. Il "rischio della prestazione"	367
Indice delle opere citate nel Capitolo 7	377

Appendice 1

CISG Status Table	381
--------------------------	------------

Appendice 2

Testo italiano/inglese della "Convenzione delle Nazioni Unite riguardante i contratti di vendita internazionale di merci"	385
--	------------